



FLORESTECA

your partner in forestry

Nieuwsbrief 16 - april/ mei 2007



Floresteca gaat nieuwe fase in

Floresteca is dit jaar een nieuwe fase ingegaan: Floresteca's teakhout wordt nu in grote partijen geëxporteerd naar binnen- en buitenland. Voor meerdere houtproducten is er met de Aziatisch markt een jaarovereenkomst gesloten voor de afname van deze producten.

In dit nummer:

- Floresteca: export grote partijen hout naar Azië gestart
- Het planten van bomen is een rendable business in Mato Grosso
- Floresteca nieuwsbrief nu ook digitaal!
- Floresteca investeerder reist af naar de plantages
- Floresteca Foundation

Export grote partijen hout naar Azië gestart

Floresteca is met de jaarwisseling een geheel nieuwe fase ingegaan. Het jaar 2007 zal de geschiedenisboeken ingaan als het eerste jaar dat een groot deel van de houtproductie zal worden verkocht. "Wij zijn goed voorbereid op deze fase. Na 12 jaar ervaring in het aanleggen en managen van teakplantages, hebben we veel kennis opgedaan op het gebied van het produceren van teakhout en de marketing hiervan," zegt directeur Floresteca Brazilië, Sylvio Coutinho. "Wij hebben een fantastisch team van bosbouwexperts en technici die de teakproductieprocessen steeds weer weten te optimaliseren voor de beste bedrijfsresultaten."

In 2006 heeft Floresteca wereldwijd de afzetmarkten en distributiekanaalen voor haar teakhout verkend. Floresteca heeft op de vraag van deze markten ingespeeld en producten ontwikkeld voor deze markten. Thermoteak is hiervan een goed voorbeeld. Thermoteak is hout van vijfjarige teakbomen dat blootgesteld wordt aan extreem hoge temperaturen. Deze temperaturomstandigheid zorgt ervoor dat het ontwikkelingsproces van het hout versnelt en de karakteristieken verbeterd worden.

Floresteca heeft met een aantal belangrijke partners in zowel Brazilië als in het buitenland een distributienetwerk opgezet. De eerste houtexporten zijn reeds een feit. De producten die vooralsnog worden verhandeld zijn: rondhout, grof zaaghout, schaaft hout en planken. Voor de Aziatische markt is er sprake van een jaarovereenkomst voor de afzet van grof zaaghout en planken.

Om Floresteca's nieuwe activiteiten goed te kunnen stroomlijnen is er in São Paulo een handelskantoor geopend. São Paulo is het economische centrum van Brazilië. Een kantoor in São Paulo biedt een meer directe toegang tot Floresteca's nationale en internationale klanten. Tevens heeft Floresteca het logistieke systeem voor het houttransport geoptimaliseerd. "Alle stappen in het proces zijn verbeterd: productie, verkoop, transport en aflevering. Dit is een continu proces. Op deze manier worden de beste resultaten behaald voor het bedrijf, de investeerders en klanten," verklaart Coutinho.

Floresteca nieuwsbrief nu ook digitaal!

Floresteca gaat mee in het moderne digitale tijdperk: de nieuwsbrief is nu ook per e-mail te ontvangen. Indien u bij uw inschrijving uw e-mailadres heeft aangegeven, ontvangt u voortaan automatisch Floresteca's nieuwsbrief op uw e-mail adres. Bent u al klant en heeft u uw e-mail adres nog niet aan ons doorgegeven maar wilt u deze wel graag op uw e-mail adres ontvangen, kunt u een bericht sturen naar info@floresteca.nl. Ben u (nog) geen klant maar wilt u wel digitaal op de hoogte blijven van alle nieuwtjes rondom Floresteca, surf dan naar www.floresteca.nl en vul het online aanmeldingsformulier in. Mocht u toch liever de papieren versie (blijven) ontvangen, dan kunt u dit kenbaar maken via het bovengenoemde e-mailadres.



Medewerkers van de zagerij zagen de bomen met behulp van een zaagmachine.



Adjunct-directeur Sylvio Coutinho in het Braziliaans Economisch Dagblad, Valor.

Het planten van bomen is een rendabele business in Mato Grosso

Op 16 maart jongleden verscheen er in Valor, het Braziliaanse Economische Dagblad, in het Agribusiness gedeelte het artikel "Agora, plantar árvores é um bom negócio no MT" of terwijl "Het planten van bomen is een rendabele business in Mato Grosso". Het artikel bevat een interview met adjunct-directeur Sylvio Coutinho die vertelt over Floresteca's plantages, de houtbusiness en de rendabele export van Floresteca's teakhout.

Floresteca investeerder reist af naar de plantages

Eind vorig jaar vertrok familie Ter Horst, investeerder in Floresteca, naar de plantages in Brazilië om met eigen ogen te zien hoe het bosbouwbedrijf opereert. De reis werd samengesteld en georganiseerd door Floresteca. Wij besloten de heer Ter Horst te interviewen over de reis.

Welke onderdelen van het bosbouwbedrijf heeft u bezocht en welke indruk kreeg u van de organisatie?

Wij hebben het Bioteca laboratorium in Cuiabá bezocht, de plantage Duas Lagoas en de plantage Panflora met haar kwekerij, de houtzagerij en de cashewnotenplantage. We werden overall bijzonder gastvrij ontvangen. De verschillende onderdelen kwamen allemaal zeer professioneel over. Je ziet duidelijk dat Floresteca in haar ruim tien jarig bestaan veel vooruitgang heeft geboekt. Dit kwam vooral naar voren in de ontwikkelde technieken zoals het klonen van bomen. Dit gebeurt op een zelfde manier als bij de Nederlandse kwekers. De aanplant van de laatste plantjaren bevatten allemaal bomen die even hard en goed groeien en er identiek uitzien.

Welk onderdeel van Floresteca heeft de meeste indruk gemaakt en waarom?

Eigenlijk zijn dat meerdere onderdelen. Het laboratorium vanwege de innoverende en ver gevorderde technieken die gebruikt worden. Daarnaast de zagerij vanwege de zeer veilige en georganiseerde manier waarop gewerkt wordt. De werkomstandigheden van de werknemers zouden waarschijnlijk ook aan de Nederlandse Arboret voldoen. Toen wij bij het onderdeel aankwamen, was er net middagpauze. Bij de herstart van het werk, werd er eerst schoongemaakt. Rond en om de machines en lopende banden werd alle snippers en afval verwijderd. Vervolgens trokken alle medewerkers hun beschermende kleding aan, dat wil zeggen: leren schotten voor, veiligheidsbrillen en gehoorbeschermers op en stevige handschoenen aan. Daarna werd de zaagmachine weer opgestart en kon je zien dat degenen die er aan werkten in een harmonieuze samenwerking de bomen twee keer door de machine voerden om er vierkante palen van te maken. Deze werden vervolgens allemaal op een zelfde lengte afgekort en op pallets geladen. Wij hoorden daar dat de werknemers tien tot twintig procent meer verdienen dan Braziliaanse arbeiders elders. Als laatste zou ik graag nog de cashewnotenkwekerij noemen. Dit onderdeel heeft grote indruk op mij en mijn vrouw gemaakt. Op die plaatsen waar de grond van Floresteca niet geschikt is voor de aanplant van teakbomen zijn cashewnotenplanten aangeplant. De noten die geoogst worden, worden stuk voor stuk met een apparaat ontdaan van hun buitenste harde schillen en na het branden per nootje ontdaan van hun binnenste schillen en daarna ook weer stuk voor stuk uitgezocht op klasse. Een zeer arbeidsintensief nootje dus. Floresteca maakt op deze manier nuttig gebruik van de stukken schrale landbouwgrond en helpt een heleboel mensen aan werk.



Mevrouw en de heer Horst bekijken de grote teakbladen op een van Floresteca's plantages.

U heeft ook het Floresteca Foundation project in het dorpje Clarinópolis bezocht. Hoe heeft u het initiatief ervaren?

Wanneer wij met vrienden de foto's van onze reis bekijken vertellen we altijd dat op deze school in Clarinópolis beter les wordt gegeven dan op een reguliere Braziliaanse school. Zo wordt er op de lagere school al Engels aan de kinderen onderwezen. Hiermee hebben de kinderen een enorme pré want bijna alle Brazilianen spreken alleen Portugees. In de tijd toen we er waren was het vakantie, maar ook tijdens de vakantie komen de kinderen naar school om te dansen en tv te kijken. Wat een feest! Wij hebben met de initiatiefneemster en directeur van de Foundation Carolina Torres gesproken, een zeer bevlogen dame die als ze genoeg (Nederlandse) gelden bij elkaar kan krijgen, nog veel meer van dit soort projecten wil opzetten bij de andere plantages.

Wat u het meeste bijgebleven van de reis?

De uitgestrektheid van de plantages. Op het grondgebied van Panflora hebben we 36 kilometer rondgereden. Vanaf de uitkijktoren, die in het droge seizoen gebruikt wordt als brandtoren, kon je 360 graden in het rond kijken en zover als je kon kijken zag je de aanplant van de plantage.

Heeft u nog andere bestemmingen in Brazilië aangedaan?

Na het bezoek aan Floresteca zijn wij naar het Nationale park Chapada dos Guimarães gereisd, een erg indrukwekkend park met veel natuurschoon. Vervolgens zijn we doorgereisd naar de hoofdstad Brasilia. De daaropvolgende bestemming was Curitiba. Kerstmis hebben we in São Paulo gevierd en Oud en Nieuw waren we op het Copacabana strand in Rio de Janeiro. Een oudejaarsavond om nooit te vergeten. Op het vier kilometer halfronde strand stonden we ons 22 minuten lang te vergapen aan een geweldig vuurwerk dat van 7 platbodems op zee werd afgeschoten. Indrukwekkend was de aanblik van de Christo Redentor, het Christusbeeld, en het reisje naar de Suikerberg.

Is er nog iets dat u graag met de nieuwsbrieflezers wilt delen?

We denken dat we met de investeringen in Floresteca een goed appeltje voor de dorst hebben opzij gelegd, dat vanzelf groter groeit en we zijn blij dat we dat gedaan hebben bij een betrouwbare organisatie. Dit hebben we met eigen ogen kunnen vaststellen. Dit in weerwil van alle negatieve berichten die telkenmale weer de kop opsteken. Onze vragen zijn ter plaatse allemaal uitgebreid beantwoord en werden we bijzonder hartelijk ontvangen. De reis naar de plantages van Floresteca en Brazilië was voor ons onvergetelijk!

FLORESTECA FOUNDATION



Intensieve training voor leraren Clarinópolis school

Afgelopen februari hebben alle leraren van de Clarinópolis school een intensieve training gehad ter voorbereiding op het nieuwe schoolsemester dat loopt van februari tot juli 2007. Op de agenda stonden de vernieuwende lesmethodes en het nieuw ontwikkelde lesmateriaal speciaal samengesteld voor het Florescer project. De leraren konden hun input geven op het materiaal waarna enkele verbeteringen werden aangebracht. Op deze manier worden de onderwijzers bij het gehele proces betrokken, wat het gevoel van betrokkenheid en hun inzet voor het project bevordert.

Steun voor nieuwe projecten: het dorpje Sapiqua

De Floresteca Foundation is met spoed op zoek naar nieuwe partners en donateurs voor nieuwe projecten van de Foundation in andere arme gebieden in de staat Mato Grosso. Sapiqua, een klein dorpje vlakbij de Boliviaanse grens, is een dorpje dat dringend hulp nodig heeft. Door de slechte omstandigheden van de lokale school loopt Sapiqua het risico dan de school gesloten moet worden. De Floresteca Foundation probeert nu fondsen te werven om nieuwe sanitaire voorzieningen te kunnen verwezenlijken en muren en daken te kunnen repareren. Op het moment heeft de Foundation nog niet genoeg geld verzameld om het gehele project te kunnen uitvoeren, maar er zijn welk reeds enkele activiteiten gestart. Zo kunnen de kinderen Capoeira (dans) lessen volgen en krijgen onderwijzers een training. Voor meer informatie over mogelijk steun, verwijzen wij graag naar de website: www.florestecafoundation.com of u kunt direct e-mailen met directeur van de Foundation Carolina Torres: ctorres@florestecafoundation.com.

